



407597

ЭЛЕКТРОННАЯ ТЕНДЕРНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ

по закупке 407597 Услуги юридические консультационные (Услуги юридические консультационные с применимым иностранным правом)

способом «Открытый тендер»

Заказчик Акционерное общество "Национальная компания "КазМунайГаз"

Организатор Акционерное общество "Национальная компания "КазМунайГаз"

Адрес: КАЗАХСТАН г.Нур-Султан ул. ул.Кунаева д. 8, Блок Б

Телефон +7 (717) 278-9263, 278-9587

Электронная почта A.Krykpayeva@kmg.kz

Банковские реквизиты: KZT HSBKZKX, АО «Народный сберегательный банк Казахстана», KZ356010111000002033

Настоящие электронные закупки способом «Открытый тендер» проводятся посредством Информационной системы электронных закупок на веб-портале: <http://zakup.sk.kz>.

Электронным адресом веб-сайта, на котором размещается информация, подлежащая опубликованию является <https://zakup.sk.kz>.

Перечень закупаемых ТРУ:

№ лота	Наименование закупаемых ТРУ	Характеристики поставляемых товаров, выполняемых работ, оказываемых услуг	Количество, объем	Сумма, без учета НДС	Место поставки	Срок поставки
№ 1 (175 У, 1408405)	Услуги юридические консультационные	Услуги юридические консультационные/услуги представительские, связанные с сопровождением проектов в соответствии с иностранным/международным правом, а также в этой связи с казахстанским правом (при необходимости)	1.000	245 502 800	КАЗАХСТАН г.Нур-Султан г.Нур-Султан, ул. Кунаева д.8	С даты подписания договора по 12.2020

Обеспечение заявки 1.00 %.

Срок действия тендерной заявки должен составлять не менее 75 календарных дней. Течение срока действия обеспечения заявки на участие в тендере исчисляется со дня окончательного срока представления тендерной заявки.

1. Общие положения

1.1. Тендерная документация разработана в соответствии со Стандартом управления закупочной деятельностью акционерного общества «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» и организаций, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления (далее – Стандарт)

В настоящей тендерной документации используются следующие основные понятия:

Осы құжат «Электрондық құжат және электрондық цифрлық қолтаңба туралы» Қазақстан Республикасының 2003 жылғы 7 қаңтардағы N 370-ІІ Заңы 7 бабының 1 тармағына сәйкес қағаз тасығыштағы құжатпен бірдей

Данный документ согласно пункту 1 статьи 7 ЗРК от 7 января 2003 года N370-II «Об электронном документе и электронной цифровой подписи» равнозначен документу на бумажном носителе





Система – информационная система электронных закупок АО «ФНБ «Самрук-Қазына» (zakup.sk.kz);

Электронный документ – документ, в котором информация предоставлена в электронно-цифровой форме и удостоверена посредством электронной цифровой подписи в Системе;

Электронная копия – документ, полностью воспроизводящий содержание подлинного документа в электронно-цифровой форме, удостоверенный электронной цифровой подписью в Системе;

ЭЦП – электронно-цифровая подпись, набор электронных цифровых символов, созданный средствами электронной цифровой подписи и подтверждающий достоверность электронного документа, его принадлежность и неизменность содержания;

Холдинг – совокупность АО «Самрук-Қазына» и юридических лиц, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат Фонду на праве собственности или доверительного управления. Косвенная принадлежность – принадлежность каждому последующему юридическому лицу пятидесяти и более процентов голосующих акций (долей участия) иного юридического лица на праве собственности или доверительного управления;

Заказчик - Фонд или организация, входящая в Холдинг;

Организатор закупок - юридическое лицо либо структурное подразделение, определенное Заказчиком(ами) в целях выполнения процедур организации и проведения закупок;

Потенциальный поставщик - физическое лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность, юридическое лицо (за исключением государственных учреждений, если иное не установлено для них законами Республики Казахстан), временное объединение юридических лиц (консорциум), претендующее на заключение договора о закупках;

ПК – дочерняя организация Фонда первого уровня, пятьюдесятью и более процентами голосующих акций (долей участия) которой прямо владеет Фонд на праве собственности или доверительного управления;

1.2 Тендерная документация доступна к получению посредством информационной системы электронных закупок на веб-портале: <https://zakup.sk>.

2. Условия разъяснения положений тендерной документации и проведения встречи

2.1. Потенциальный поставщик, вправе обратиться с запросом в Системе о разъяснении положений Тендерной документации в срок не позднее 5 рабочих дней до истечения окончательного срока приёма заявок.

2.2. Заказчик/Организатор обязан не позднее 3 рабочих дней с момента поступления запроса ответить на него в Системе.

Лот № 1 (175 У, 1408405)

3. Описание и требуемые функциональные, технические, качественные и эксплуатационные характеристики закупаемых ТРУ

3.1. Описание и требуемые функциональные, технические, качественные, эксплуатационные характеристики закупаемых ТРУ указаны в Технической спецификации.

Требования к потенциальному поставщику:

3.2. Квалификационные требования, предусматривающие у потенциального поставщика опыта работы в течение последних 5 (пяти) лет:

3.2.1. Потенциальный поставщик должен иметь опыт работы не менее 5 лет на рынке закупаемых однородных работ, услуг или в определенной отрасли, подтвержденный электронными копиями соответствующих актов, подтверждающих прием-передачу оказанных услуг, совокупный объем которых по одному договору, в каждом году составляет не менее 75 миллионов тенге без учета НДС.

3.3. Требования о наличии у потенциальных поставщиков квалифицированных специалистов, имеющих опыт работы в области, соответствующей предмету закупок

3.3.1. Потенциальный поставщик должен иметь следующих специалистов:

Специальность	Квалификация	Форма подтверждения квалификации	Количество	Опыт работы
Специалист /Партнер (в штате потенциального поставщика или работающий с потенциальным	квалификация (в том числе высшее юридическое образование либо степень LLM, а также	- электронные копии соответствующих дипломов, свидетельств об образовании, сертификатов или других документов, свидетельствующих о квалификации специалистов. При этом в случае предоставления копий документов, исходящих от	2	3





407597

поставщиком на основании соответствующего договора)	членство/статус дающее право практиковать) в области права Англии, Уэльса	компетентных органов и организаций иностранных государств потенциальный поставщик предоставляет электронные копии надлежащим образом апостилированных документов с нотариально заверенным переводом на язык тендерной документации. - резюме либо послужной список, подписанный работодателем, заверенный печатью организации (при ее наличии) в подтверждение опыта работы (с разбивкой по месяцам и годам) по проектам оказания консультационных услуг по сопровождению проектов недропользования в нефтегазовой сфере.		
Специалист /Партнер (в штате потенциального поставщика или работающий с потенциальным поставщиком на основании соответствующего договора)	квалификация (в том числе высшее юридическое образование либо степень LLM, а также членство/статус дающее право практиковать) в области права Соединенных Штатов Америки (юрисдикция штата Нью-Йорк и/или Округа Колумбия, Вашингтон)	- электронные копии соответствующих дипломов, свидетельств об образовании, сертификатов или других документов, свидетельствующих о квалификации специалистов. При этом в случае предоставления копий документов, исходящих от компетентных органов и организаций иностранных государств потенциальный поставщик предоставляет электронные копии надлежащим образом апостилированных документов с нотариально заверенным переводом на язык тендерной документации. - резюме либо послужной список, подписанный работодателем, заверенный печатью организации (при ее наличии) в подтверждение опыта работы (с разбивкой по месяцам и годам) по проектам оказания консультационных услуг по сопровождению проектов недропользования в нефтегазовой сфере.	1	3
Специалист/Партнер (в штате потенциального поставщика или работающий с потенциальным поставщиком на основании соответствующего договора)	квалификация (в том числе высшее юридическое образование и членство/статус дающее право практиковать) в области права Соединенных Штатов Америки (юрисдикция штата Нью-Йорк и/или Округа Колумбия, Вашингтон)	- электронные копии соответствующих дипломов, свидетельств об образовании, сертификатов или других документов, свидетельствующих о квалификации специалистов. При этом в случае предоставления копий документов, исходящих от компетентных органов и организаций иностранных государств потенциальный поставщик предоставляет электронные копии надлежащим образом апостилированных документов с нотариально заверенным переводом на язык тендерной документации. - резюме либо послужной список, подписанный работодателем, заверенный печатью организации (при ее наличии) в подтверждение опыта работы (с разбивкой по месяцам и годам) по проектам оказания консультационных услуг в сфере применения любых законов, постановлений, положений, указов, директив и иных актов, устанавливающих торговые ограничения и экономические санкции, которые изданы, приняты, выпущены, применяются и/или администрируются США, Советом Безопасности Организации Объединенных Наций, Европейским Союзом.	2	2
Специалист /Партнер (в штате потенциального поставщика или работающий с потенциальным поставщиком на основании соответствующего договора)	квалификация (в том числе высшее юридическое образование либо степень LLM, а также членство/статус дающее право практиковать) в области права Европейского Союза (юрисдикция Нидерландов и/или Бельгии)	- электронные копии соответствующих дипломов, свидетельств об образовании, сертификатов или других документов, свидетельствующих о квалификации специалистов. При этом в случае предоставления копий документов, исходящих от компетентных органов и организаций иностранных государств потенциальный поставщик предоставляет электронные копии надлежащим образом апостилированных документов с нотариально заверенным переводом на язык тендерной документации. -резюме либо послужной список, подписанный работодателем, заверенный печатью организации (при ее наличии) в подтверждение	1	3





		опыта работы (с разбивкой по месяцам и годам) по проектам оказания консультационных услуг по сопровождению проектов недропользования в нефтегазовой сфере.		
Специалист/Партнер (в штате потенциального поставщика или работающий с потенциальным поставщиком на основании соответствующего договора)	квалификация (в том числе высшее юридическое образование либо степень LLM, а также членство/статус дающее право практиковать) в области права Англии и Уэльса	- электронные копии соответствующих дипломов, свидетельств об образовании, сертификатов или других документов, свидетельствующих о квалификации специалистов. При этом в случае предоставления копий документов, исходящих от компетентных органов и организаций иностранных государств потенциальный поставщик предоставляет электронные копии надлежащим образом апостилированных документов с нотариально заверенным переводом на язык тендерной документации. - резюме либо послужной список, подписанный работодателем, заверенный печатью организации (при ее наличии) в подтверждение опыта работы (с разбивкой по месяцам и годам) по проектам оказания консультационных услуг в сфере M&A (учреждения/создания, приобретения, отчуждения активов с иностранным элементом).	2	3
Специалист/Партнер (в штате потенциального поставщика или работающий с потенциальным поставщиком на основании соответствующего договора)	квалификация (в том числе высшее юридическое образование либо степень LLM, а также членство/статус дающее право практиковать) в области права Англии, Уэльса	- электронные копии соответствующих дипломов, свидетельств об образовании, сертификатов или других документов, свидетельствующих о квалификации специалистов. При этом в случае предоставления копий документов, исходящих от компетентных органов и организаций иностранных государств потенциальный поставщик предоставляет электронные копии надлежащим образом апостилированных документов с нотариально заверенным переводом на язык тендерной документации. -резюме либо послужной список, подписанный работодателем, заверенный печатью организации (при ее наличии) в подтверждение опыта работы (с разбивкой по месяцам и годам) по проектам участия в разрешении споров в судах иностранных юрисдикций и международных арбитражах.	1	3

3.4. Требования о предоставлении разрешения (лицензии)

3.4.1 Требования не предусмотрены.

3.5. Требования о наличии у потенциального поставщика оборудования, техники, зданий (сооружений), помещений с предоставлением подтверждающих документов

3.5.1 Требования не предусмотрены.

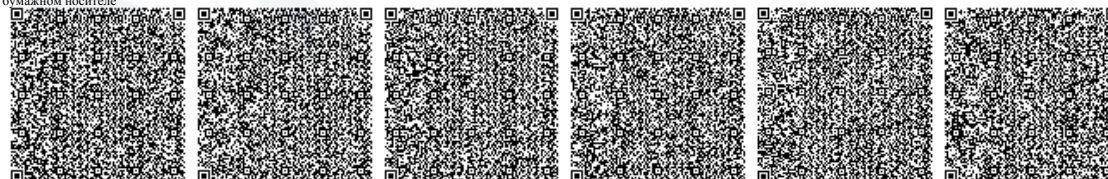
3.6 Технические стандарты

3.6.1 Требования не предусмотрены.

3.7 Нормативно-техническая документация

3.7.1 Требования не предусмотрены.

3.8. Специальные требования при закупке работ и услуг, подлежащих выполнению на опасных производственных объектах





3.8.1. Требования не предусмотрены.

3.9. Предельные объемы работ и услуг, которые могут быть переданы потенциальным поставщиком субподрядчикам (соисполнителям)

3.9.1. Допускается передача потенциальным поставщиком субподрядчикам (соисполнителям) для оказания услуг в совокупности не более 25.00 % общего объема услуг.

3.10. Обязательные требования, предусмотренные законодательством Республики Казахстан

3.10.1 Требования не предусмотрены.

3.11. Требование к квалификации потенциальных поставщиков, определенное в пилотной закупочной категорийной стратегии

3.11.1. Требования не предусмотрены.

4. Представление заявок на участие в тендере

4.1 Заявка на участие в открытом тендере (далее – Заявка) формируется в Системе Пользователем потенциального поставщика и подписывается его электронной цифровой подписью (далее – ЭЦП).

4.2 Заявка, поданная потенциальным поставщиком на участие в электронных закупках, автоматически регистрируется в Системе в срок до окончательной даты и времени, указанные в объявлении о закупке, размещенной в Системе.

4.3 В качестве подтверждения приема или отказа в приеме Заявки на участие в электронных закупках, потенциальный поставщик, подавший заявку на участие в электронных закупках, автоматически уведомляется Системой.

4.4 Потенциальный поставщик несет все расходы, связанные с его участием в закупках способом Открытый тендер. Заказчик/Организатор закупок (тендерная комиссия, экспертная комиссия, эксперт) не несет обязательства по возмещению этих расходов независимо от итогов закупок способом Открытый тендер.

5. Содержание заявок на участие в тендере

5.1. Заявка на участие в закупке должна содержать:

1) Заполненную и подписанную потенциальным поставщиком заявку на участие в закупке в форме электронного документа;

2) Документ, содержащий сведения о государственной регистрации потенциального поставщика, первом руководителе и учредителях (участниках) потенциального поставщика, выданный в соответствии с законодательством Республики Казахстан не более чем за 30 (тридцать) календарных дней до даты вскрытия тендерных заявок

В качестве документов, содержащих указанные сведения в том числе могут быть представлены документ, подтверждающий государственную регистрацию потенциального поставщика, выданный в соответствии с законодательством Республики Казахстан, документ о назначении (избрании) первого руководителя потенциального поставщика, устав, утвержденный в установленном законодательством порядке (для юридических лиц, зарегистрированных на основании типового устава – заявление установленной формы о регистрации юридического лица), выписка из реестра держателей акций, выданная не более чем за 30 (тридцать) календарных дней до даты вскрытия.

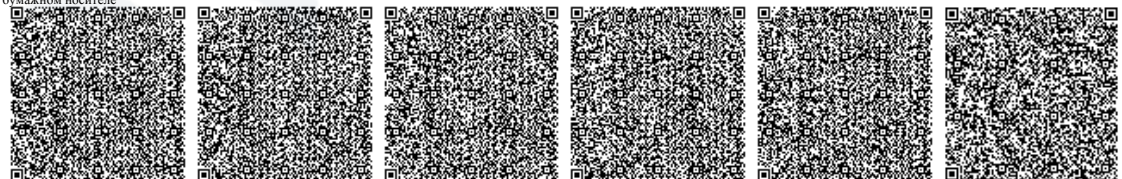
В случае участия консорциума предоставляются документы, содержащие указанные сведения по каждому юридическому лицу, входящему в консорциум, документ, подтверждающий право подписания соглашения о консорциуме уполномоченным лицом каждого юридического лица, входящего в консорциум, а также соглашение о консорциуме.

В случае участия консорциума в качестве документа, содержащего сведения об учредителях (участниках) потенциального поставщика, в том числе могут быть представлены уставы каждого юридического лица, входящего в консорциум.

3) Техническую спецификацию (техническое задание) потенциального поставщика в форме электронного документа, сформированного в Системе. При этом к технической спецификации могут быть приложены документы в виде электронных документов и/или электронной копии, которые должны соответствовать требованиям, установленным тендерной документацией;

4) Электронные копии документов, подтверждающие соответствие требованиям, установленные разделом 3.2 настоящей Тендерной документации;

5) Электронные копии документов, подтверждающие соответствие требованиям, установленные разделом 3.3 настоящей Тендерной документации;





- 6) Перечень субподрядчиков по выполнению работ (соисполнителей при оказании услуг) в форме электронного документа или электронной копии, объем и виды передаваемых на субподряд (соисполнение) работ и услуг, который не должен превышать определенного в тендерной документации предельного объема работ и услуг;
- 7) Электронные копии разрешений (лицензий), выданных в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях либо заявление потенциального поставщика, содержащее ссылку на официальный интернет источник (веб-сайт) государственного органа, выдавшего разрешение (лицензию), использующего электронную систему разрешения (лицензирования) на выполняемые субподрядчиком работы (оказываемые соисполнителем услуги) в формате электронного документа или электронной копии в случае, если потенциальный поставщик привлекает субподрядчиков (соисполнителей) на тендер, которым предполагается деятельность, подлежащая обязательному разрешению (лицензированию);
- 8) Электронную копию документа, подтверждающего внесение обеспечения заявки на участие в электронной закупке, соответствующего условиям внесения, содержанию и виду, изложенному в тендерной документации или электронную банковскую гарантию, при этом сумма обеспечения заявки на участие в электронной закупке не должна быть ниже размера, установленного тендерной документацией;
- 9) Электронные копии документов, подтверждающих применимость к заявке критериев оценки и сопоставления, указанных в тендерной документации (в случае, если потенциальный поставщик претендует на применение критериев, влияющих на условное понижение цены).
- При этом непредставление документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, не является основанием для отклонения такой заявки;
- 10) Ценовое предложение в форме электронного документа, подписанное потенциальным поставщиком;
- При проведении закупок способом двухэтапного тендера, ценовое предложение представляется на втором этапе проведения закупки.
- 11) Сведения о согласии потенциального поставщика с условиями, видом, объемом и способом внесения обеспечения исполнения договора о закупках отраженного в форме электронного документа тендерной заявки;
- 12) Сведения о конфликте интересов, соответствующие форме и содержанию установленным в тендерной документации в форме электронного документа;
- 13) Сведения об ознакомлении потенциального поставщика с условиями внесения потенциального поставщика в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга в форме электронного документа или электронной копии;
- 14) Электронную доверенность, сформированную в Системе и выданную лицу (лицам), представляющему интересы потенциального поставщика, на право подписания заявки и документов, содержащихся в заявке на участие в тендере, за исключением первого руководителя потенциального поставщика, имеющего право выступать от имени потенциального поставщика без доверенности, в соответствии с уставом потенциального поставщика. При этом потенциальный поставщик - нерезидент Республики Казахстан предоставляет документ, предусмотренный настоящим подпунктом, в форме электронной копии.

5.2. Потенциальный поставщик-нерезидент Республики Казахстан представляет такие же документы, предусмотренные настоящим пунктом, что и резиденты Республики Казахстан, либо документы, содержащие аналогичные сведения.

5.3. Документы, предусмотренные подпунктом 2) пункта 5.1 настоящей Тендерной документации, автоматически включаются в состав заявки на участие в тендере квалифицированного потенциального поставщика из информационной системы предварительного квалификационного отбора Фонда.

5.4. При формировании тендерной заявки допускается предоставление электронных копий нотариально засвидетельствованных копий документов, перечисленных в пункте 5.1 настоящей Тендерной документации, за исключением документов, формируемых Системой.

6. Требования к языку составления и представления тендерных заявок

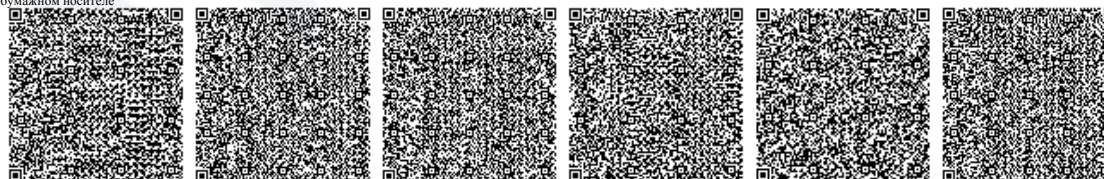
6.1. Заявка составляется на языке в соответствии с законодательством Республики Казахстан. При этом Заявка может содержать документы, составленные на другом языке, при условии, что к ним будет прилагаться точный перевод на язык настоящей Тендерной документации, и в этом случае преимущество будет иметь перевод.

7. Требования к содержанию и валюте ценового предложения

7.1 Ценовое предложение в форме электронного документа, формируется Пользователем потенциального поставщика в Системе, и подписывается его ЭЦП;

7.2 Ценовое предложение потенциального поставщика должно содержать цену за единицу, а также общую/итоговую цену товаров, работ и услуг без учета НДС, с включенными в нее расходами на их транспортировку и страхование, оплату таможенных пошлин, других налогов, сборов, а также иных расходов, предусмотренных условиями поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг.

При условии комплексной закупки товаров или комплексной закупки услуг, ценовое предложение потенциального поставщика должно быть представлено на все лоты, объединенные в совокупность





407597

лотов (комплексная закупка), с указанием цены по каждому лоту, без учета НДС.

7.3 Ценовое предложение потенциального поставщика может содержать скидку к общей/итоговой цене товаров, работ, услуг, представленную на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации, а также скидку к общей/итоговой цене товаров, работ, услуг, представленную с учетом альтернативных условий.

В случае предложения потенциальным поставщиком скидки к общей/итоговой цене на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации и (или) скидки при альтернативных условиях, ценовое предложение должно содержать общую/итоговую цену с учетом указанных скидок;

При осуществлении долгосрочных закупок ценовое предложение должно содержать информацию о ценах, распределенных по годам, в порядке, определенном настоящим подпунктом;

7.4 Ценовое предложение участника электронных закупок, являющегося резидентом Республики Казахстан, должно быть выражено в тенге.

7.5 Ценовое предложение участника электронных закупок, не являющегося резидентом Республики Казахстан, может быть выражено в Тенге, Доллар США, ЕВРО.

Если ценовые предложения участников электронных закупок выражены в предусмотренной валюте, кроме тенге, то для их оценки и сопоставления они переводятся в тенге по курсу, установленному Национальным Банком Республики Казахстан, на дату вскрытия заявок на участие в тендере.

8. Условия внесения, содержание и виды обеспечения тендерной заявки

8.1. Потенциальный поставщик вносит обеспечение Тендерной заявки в размере 1.00% от суммы, выделенной для закупки, без учета НДС, в качестве гарантии того, что он:

1) Не отзовет либо не изменит свою Тендерную заявку после истечения окончательного срока представления Тендерных заявок;

2) В случае определения его победителем тендера заключит договор о закупках с Заказчиком в сроки, установленные протоколом об итогах тендера, и внесет обеспечение возврата аванса (предоплаты) и (или) обеспечение исполнения договора о закупках, в случае, если условиями закупок предусмотрено внесение такого обеспечения.

Расчет соответствия суммы внесенного обеспечения заявки на участие в закупке требованиям Тендерной документации определяется согласно курсу Национального Банка Республики Казахстан, установленного на дату перечисления платежа, выдачи банковской гарантии или иного обеспечения, определенного настоящей Тендерной документацией.

8.2. Потенциальный поставщик вправе выбрать один из следующих видов обеспечения заявки:

1) Гарантийный денежный взнос, который вносится по следующим реквизитам: KZ356010111000002033 в HSBKZKX АО «Народный сберегательный банк Казахстана».

В подтверждающем документе должны быть указаны название и номер тендера, сумма обеспечения, наименование Заказчика/Организатора и потенциального поставщика.

2) Банковская гарантия, в том числе электронная банковская гарантия

Оригинал бумажной банковской гарантии представляется Заказчику/Организатору закупок до окончательного срока представления заявок на участие в тендере, по адресу: г. Нур-Султан, ул. Кунаева 8, блок Б, каб.3516.

8.3. Срок действия обеспечения заявки должен быть не менее срока действия заявки на участие в тендере.

При этом течение срока действия обеспечения заявки на участие в электронных закупках начинается со дня вскрытия заявок на участие в тендере.

Сумма обеспечения заявки на участие в тендере, исчисленная в тиынах, округляется. При этом сумма менее пятидесяти тиынов округляется до нуля, а сумма, равная пятидесяти тиынам и выше, округляется до одного тенге.

8.4. Все заявки, не содержащие подтверждения внесения обеспечения заявки на участие в закупке, отклоняются тендерной комиссией, как не отвечающие требованиям Тендерной документации.

8.5. Обеспечение заявки на участие в электронных закупках не вносится:

1) Организационными инвалидами (физическими лицами - инвалидами, осуществляющими предпринимательскую деятельность), состоящими в Реестре организаций инвалидов (физических лиц – инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга.

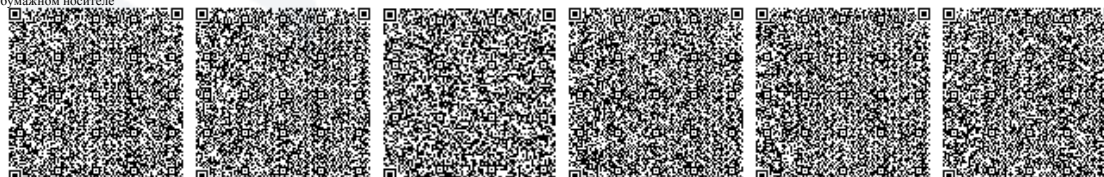
2) Организационными, входящими в Холдинг.

3) Предварительно квалифицированными потенциальными поставщиками, прошедших предварительный квалификационный отбор по закупаемым товарам, работам, услугам, и имеющими уровень соответствия по всем квалификационным критериям не ниже минимального.

4) Квалифицированными потенциальными поставщиками.

Положения настоящего пункта не распространяются на консорциумы.

8.6. Обеспечение заявки на участие в электронных закупках, внесенное потенциальным поставщиком возвращается потенциальному поставщику в течение 10 (десяти) рабочих дней со дня наступления





одного из следующих случаев:

- 1) Отзыва данным потенциальным поставщиком своей заявки на участие в электронных закупках до истечения окончательного срока представления заявок;
- 2) Подписания протокола об итогах электронных закупок. Указанный случай не распространяется на потенциального поставщика, определенного победителем и потенциального поставщика, занявшего по итогам сопоставления и оценки второе место;
- 3) Вступления в силу договора о закупках и внесения победителем электронных закупок обеспечения исполнения договора о закупках, предусмотренного Тендерной документацией;
- 4) Вступления в силу договора о закупках и внесения потенциальным поставщиком, занявшим по итогам сопоставления и оценки второе место, определенным в случае, предусмотренном подпунктом 2) пункта 5 статьи 43 Стандарта, обеспечения исполнения договора о закупках, предусмотренного Тендерной документацией.
- 5) Вступление в силу договора о закупках (в случае, если условиями тендерной документации не предусматривается внесение обеспечения исполнения договора).

8.7. Обеспечение заявки не возвращается потенциальному поставщику при наступлении одного из следующих случаев:

- 1) Потенциальный поставщик, определенный победителем электронных закупок, уклонился от заключения договора о закупках.
- 2) Победитель электронных закупок, заключив договор о закупках, не исполнил либо несвоевременно исполнил требование, установленное Тендерной документацией, о внесении обеспечения исполнения договора о закупках.
- 3) Потенциальный поставщик, занявший по итогам сопоставления и оценки второе место, определенный в случае, предусмотренном подпунктом 2) пункта 5 статьи 43 Стандарта, уклонился от заключения договора о закупках или заключив договор о закупках, не исполнил либо несвоевременно исполнил требование, установленное Тендерной документацией, о внесении обеспечения исполнения договора о закупках.

Положения настоящего пункта не распространяются на случаи:

- 1) Отказа потенциального поставщика от заключения договора (долгосрочного договора) о закупках, связанных со значительным снижением курса национальной валюты Республики Казахстан, в период с даты вскрытия тендерных заявок и до даты подписания договора о закупках;
- 2) Отказа поставщика от внесения обеспечения исполнения договора о закупках, связанного со значительным снижением курса национальной валюты Республики Казахстан, в период с даты подписания договора о закупках и до даты внесения обеспечения исполнения договора о закупках, предусмотренной в договоре.

9. Изменение тендерных заявок и их отзыв

9.1. Потенциальный поставщик не позднее окончания срока представления заявок на участие в электронной закупке вправе:

- 1) Изменить и (или) дополнить внесенную заявку на участие в электронной закупке;
- 2) Отозвать свою заявку на участие в электронной закупке, не утрачивая права на возврат внесенного им обеспечения заявки на участие в закупке.

Не допускается отзыв заявки на участие в электронной закупке, после истечения окончательного срока представления заявки на участие в закупке.

10. Вскрытие тендерных заявок

10.1. Заявки на участие в электронной закупке вскрываются в Системе автоматически в дату и время, указанные в объявлении путем публикации в Системе содержимого представленных заявок.

Доступ для просмотра вскрытых заявок предоставляется Пользователям, включенным в состав тендерной комиссии, секретарю тендерной комиссии, Уполномоченному органу по вопросам закупок, Наблюдателям и портфельным компаниям, которым прямо или косвенно принадлежит Заказчик.

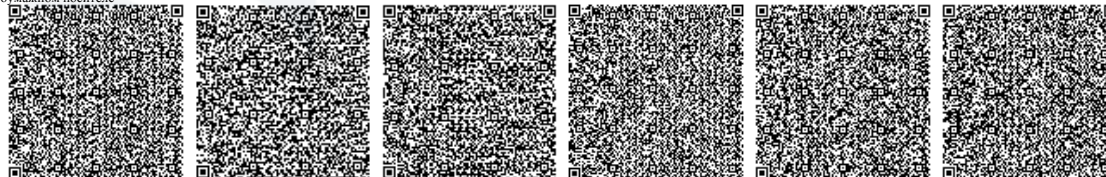
Потенциальным поставщикам, принявшим участие в данной электронной закупке, указанный доступ предоставляется после публикации протокола допуска (при проведении открытого тендера с применением торгов на понижение) или протокола итогов (при проведении открытого тендера).

10.2. Заявка на участие в электронных закупках вскрывается также в случае, если на электронный тендер (лот) представлена только 1 (одна) заявка на участие в электронной закупке (лоте) и рассматривается на соответствие требованиям Тендерной документации.

10.3. Протокол вскрытия заявок потенциальных поставщиков на участие в электронной закупке оформляется автоматически в Системе.

10.4 В случае, если до даты и времени вскрытия не поступило ни одной заявки на участие в тендере, закупки способом открытого тендера признаются несостоявшимися и Системой формируется протокол итогов закупок.

11. Порядок рассмотрения, оценки и сопоставления заявок на участие в тендере





407597

11.1. Заявки на участие в электронной закупке рассматриваются тендерной комиссией на предмет соответствия заявок требованиям настоящей Тендерной документации.

11.2. Тендерная комиссия осуществляет предварительное рассмотрение тендерных заявок в срок, не более 10 (десяти) рабочих дней со дня вскрытия заявок на участие в электронной закупке. При проведении закупок товаров, работ, услуг, имеющих сложные технические характеристики и спецификации, заявки рассматриваются тендерной комиссией с привлечением эксперта (экспертной комиссии) в срок не более 20 (двадцати) рабочих дней со дня вскрытия заявок на участие в электронной закупке.

11.3. При рассмотрении Заявок тендерная комиссия вправе с целью уточнения сведений, содержащихся в заявках, запросить необходимую информацию у соответствующих государственных органов, физических и юридических лиц.

11.4. В случае отсутствия у тендерной комиссии замечаний к содержанию заявок на участие в электронной закупке формируется протокол итогов.

11.5. В случае наличия у тендерной комиссии замечаний к содержанию заявок на участие в электронной закупке, по итогам процедуры предварительного рассмотрения тендерных заявок формируется протокол предварительного рассмотрения с указанием исчерпывающего перечня выявленных несоответствий.

Протокол предварительного рассмотрения оформляется в Системе секретарем тендерной комиссии, подписывается ЭЦП пользователей, включенных в состав тендерной комиссии, а также секретарем тендерной комиссии и автоматически публикуется в Системе.

Потенциальные поставщики, в заявках на участие в электронной закупке которых выявлены несоответствия требованиям тендерной документации, в том числе в технической спецификации, вправе в течение 2 (двух) рабочих дней с даты публикации протокола предварительного рассмотрения представить дополнения и/или изменения в заявку на участие в электронной закупке с целью устранения выявленных несоответствий.

При этом, в случае наличия требования по предоставлению обеспечения заявки на участие в тендере, не допускается приведение заявок на участие в электронной закупке потенциальными поставщиками, не внесшими обеспечение заявки на участие в электронной закупке либо внесшими его с нарушением требований, определенных в тендерной документации.

При предоставлении дополнений и/или изменений в тендерную заявку потенциальный поставщик в целях устранения выявленных несоответствий вправе привлечь на тендер субподрядчиков (соисполнителей), указав перечень субподрядчиков по выполнению работ (соисполнителей при оказании услуг), объем и виды передаваемых на субподряд (соисполнение) работ или услуг.

11.6. Тендерная комиссия повторно рассматривает заявки на участие в электронной закупке потенциальных поставщиков с учетом дополнений и/или изменений в срок не более 5 (пяти) рабочих дней с даты истечения срока для приема дополнений и/или изменений в заявку.

11.7. Тендерная комиссия отклоняет заявку в случае:

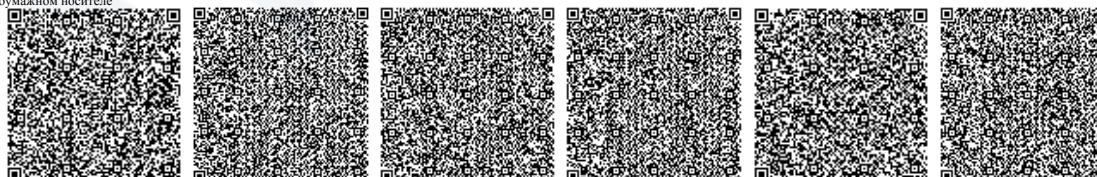
- 1) Признания заявки на участие в электронной закупке несоответствующей требованиям настоящей Тендерной документации, за исключением случаев, несоответствия технической спецификации, когда потенциальный поставщик предлагает лучшие условия поставки товара, выполнения работ, оказания услуг, а также лучшие характеристики закупаемых товаров, работ, услуг;
- 2) Если потенциальный поставщик является аффилированным лицом другого потенциального поставщика, подавшего заявку на участие в данном тендере (лоте);
- 3) Ценовое предложение потенциального поставщика превышает сумму, выделенную для закупки;
- 4) Ценовое предложение потенциального поставщика признано тендерной комиссией демпинговым;
- 5) Потенциальный поставщик либо его субподрядчик (соисполнитель) либо юридическое лицо, входящее в консорциум состоит в Перечне ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга и (или) в Реестре недобросовестных участников государственных закупок и (или) в Перечне лжепредприятий;
- 6) Потенциальный поставщик и (или) привлекаемый им субподрядчик (соисполнитель), и (или) их руководитель и (или) учредители (акционеры) включены в перечень организаций и лиц, связанных с финансированием терроризма и экстремизма, в порядке установленном законодательством Республики Казахстан.

Указанные основания для отклонения заявок на участие в тендере потенциальных поставщиков являются исчерпывающими.

11.8. Ценовое предложение, в том числе дополнительное ценовое предложение на понижение цены, признаётся демпинговым в следующих случаях:

- 1) ценовое предложение на консультационные (консалтинговые) услуги признаётся демпинговым, если оно более чем на 70 (семьдесят) процентов ниже среднеарифметической цены всех представленных ценовых предложений, не превышающих сумму, предусмотренную для закупки в плане закупок без учета НДС;

11.9. Не отклоненные Заявки оцениваются и сопоставляются тендерной комиссией согласно критериям, содержащимся в настоящей Тендерной документации. При этом оценке подлежит общая/итоговая цена ценового предложения потенциального поставщика. Победитель тендера определяется на основе наименьшей условной цены, рассчитанной с учетом применения следующих





обязательных критериев:

№	Критерий	Условное понижение цены
1	Наличие у потенциального поставщика сертифицированной системы (сертифицированных систем) менеджмента в соответствии с требованиями государственных стандартов Республики Казахстан, соответствующей предмету проводимых закупок, подтвержденной нотариально засвидетельствованной копией сертификата системы менеджмента или копией, заверенной организацией, выдавшей сертификат	-1%
2	Гарантийное обязательство потенциального поставщика по доле местного содержания в работах или услугах (условное снижение цены на 0,1% за каждый 1% местного содержания), подписанное первым руководителем потенциального поставщика либо лицом им уполномоченным, с указанием процентного значения местного содержания в предлагаемых работах или услугах и содержащее расчет доли местного содержания, подтверждающий итоговое процентное значение местного содержания в предлагаемых работах или услугах, произведенный в соответствии с требованиями Единой методики расчета организациями местного содержания при закупках товаров, работ и услуг, утверждаемой в соответствии с законодательством Республики Казахстан о недрах и недропользовании (далее – Единая методика расчета местного содержания). В случае не соответствия расчета доли местного содержания, указанного в настоящем подпункте, требованиям Единой методики расчета местного содержания или технической спецификации тендерной документации тендерная комиссия не применяет к потенциальному поставщику условную скидку по критерию, определенному настоящим подпунктом	- 0,1% за каждый 1% местного содержания

11.10. В случае непредставления потенциальным поставщиком электронных копий документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, тендерная комиссия не применяет к такому потенциальному поставщику условную скидку, при этом непредставление электронных копий документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, не является основанием для отклонения такой Заявки.

11.11. В случае участия в электронной закупке консорциума обязательные критерии оценки и сопоставления Заявок потенциальных поставщиков, влияющие на условное понижение цены тендерной комиссией, применяются только к головному участнику консорциума, определенному консорциальным соглашением его участников.

12. Подведение итогов

12.1 Итоги электронных закупок способом открытого тендера оформляются протоколом итогов, который формируется секретарем тендерной комиссии в Системе.

12.1 Победитель электронных закупок определяется на основе наименьшей условной цены, рассчитываемой с учётом применения критериев, содержащихся в тендерной документации. Потенциальный поставщик, занявший по итогам оценки и сопоставления второе место, определяется на основе цены, следующей после наименьшей условной цены, рассчитываемой с учётом применения критериев, содержащихся в тендерной документации.

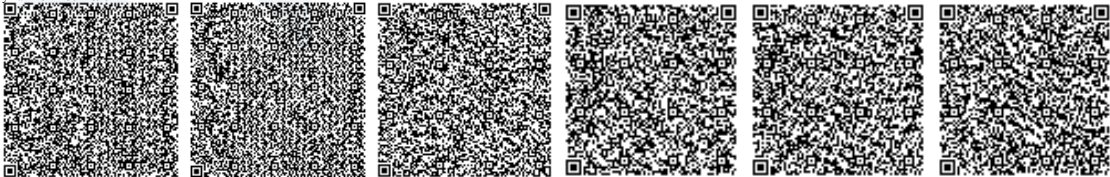
12.2. В случае осуществления закупок работ, услуг при равенстве условных цен тендерных ценовых предложений победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, имеющий больший опыт работы на рынке закупаемых работ, услуг, являющихся предметом открытого тендера.

12.3. При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений и равном опыте работы на рынке закупаемых работ или услуг (или в случае невозможности определения опыта работы на основании представленных потенциальными поставщиками документов) победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, ранее предоставивший заявку на участие в тендере.

13. Порядок заключения договора о закупках по итогам тендера

13.1 Договор о закупках в виде электронного документа заключается в Системе, в соответствии с содержащимся в тендерной документации проектом договора о закупках, в срок не более 10 (десяти) рабочих дней, но не ранее чем через 3 (три) рабочих дня, следующего за днем публикации протокола итогов закупок.

13.2 Заказчик в срок не более 5 (пяти) рабочих дней со дня, следующего за днем публикации протокола итогов закупок, направляет проект договора о закупках, сформированный в виде электронного





407597

документа, в личный кабинет потенциального поставщика для подтверждения редакции проекта договора. при этом потенциальный поставщик должен подтвердить редакцию проекта договора в течении 2 (двух) рабочих дней с даты получения проекта договора.

В случае не подтверждения редакции проекта договора потенциальным поставщиком в установленный срок, Заказчик вправе подписать договор о закупках и направить подписанный со своей стороны договор потенциальному поставщику на подписание.

Победитель закупок обязан подписать договор в Системе в срок не более 3 (трех) рабочих дней со дня подписания его Заказчиком.

13.3 В случае приостановления Уполномоченным органом по вопросам осуществления закупок процесса заключения договора о закупках, сроки, установленные пунктом 13.1. настоящей тендерной документации, продлеваются на количество календарных дней соразмерно сроку проведения внеплановой проверки.

В случае утверждения плана закупок или изменений и/или дополнений в план закупок (по товарам, работам, услугам, закупаемых по перечню первоочередных закупок) после подведения итогов закупок, срок заключения договора продлевается на количество дней, прошедших с даты подведения итогов до утверждения плана закупок или изменений и/или дополнений, но не более чем на 10 (десять) рабочих дней.

13.4 Договор в виде ЕРС-контрактов могут быть подписаны на бумажном носителе с последующей загрузкой в Систему электронной копии такого договора в срок не более 5 (пяти) рабочих дней с даты заключения договора.

13.5 В случае заключения договора о закупках с нерезидентом Республики Казахстан допускается оформление договора о закупках в предлагаемой им форме с учетом требований законодательства Республики Казахстан. В таком случае, договор может быть подписан на бумажном носителе с последующей обязательной загрузкой в Систему электронной копии такого договора в срок не более 5 (пяти) рабочих дней с даты заключения договора о закупках.

13.6 В случае, если победитель электронных закупок, за исключением потенциального поставщика, занявшего по итогам оценки и сопоставления второе место, не подписал договор в установленные сроки, то такой потенциальный поставщик признается уклонившимся от заключения договора о закупках.

В случае признания потенциального поставщика, уклонившимся от заключения договора о закупках, Заказчиком удерживается внесенное им обеспечение тендерной заявки и сведения о нем направляются Заказчиком Оператору Фонда по закупкам для включения в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

Потенциальный поставщик не признается уклонившимся от заключения договора о закупках в случаях отказа потенциального поставщика от заключения договора (долгосрочного договора) о закупках, связанного со значительным снижением курса национальной валюты Республики Казахстан, в период с даты вскрытия заявок на участие в электронной закупке и до даты подписания договора о закупках;

13.7 В случае, если победитель тендера признан уклонившимся от заключения договора о закупках, а также в случае, если победитель тендера с момента вскрытия заявок и до момента заключения договора по итогам тендера был внесен в перечень(ни) указанный(е) в подпункте 1) пункта 1) статьи 31 Стандарта, то тендерная комиссия в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня наступления одного из указанных случаев, определяет победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам оценки и сопоставления второе место по цене и на условиях, предложенных им в заявке на участие в тендере.

После признания победителем тендера потенциального поставщика занявшего по итогам тендера второе место, Заказчик осуществляет процедуру заключения договора с потенциальным поставщиком занявшим второе место, в порядке и сроки, предусмотренные настоящей тендерной документацией.

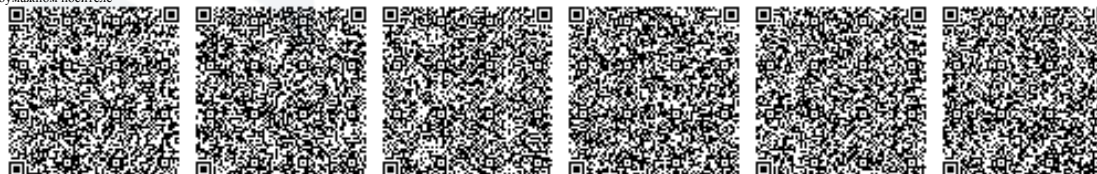
В случае отказа от подписания договора о закупках или непредставление подписанного договора о закупках поставщиком, занявшим по итогам тендера второе место, закупки должны быть проведены повторно.

13.8 Внесение изменений и дополнений в проект договора о закупках допускается по взаимному согласию сторон в случаях, предусмотренных статьей 68 Стандарта.

13.9 Внесение изменений в заключенный договор о закупках допускаются по взаимному согласию сторон в случаях, предусмотренных статьей 71 Стандарта.

13.10 Изменения и дополнения, вносимые в договор о закупках, оформляются в виде дополнительного письменного соглашения к договору, являющегося неотъемлемой частью договора.

13.11 Не допускается вносить в проект либо заключенный договор о закупках изменения, которые могут изменить содержание условий, проводимых (проведенных) закупок и/или предложения, явившегося основой для выбора поставщика, по иным основаниям, не предусмотренным статьей 68 и 71 Стандарта.





14. Условия, виды, объем и способ внесения обеспечения исполнения договора

14.1. В случае, если договором о закупках предусматривается предоставление победителем тендера обеспечения исполнения договора, то победитель тендера должен в течение 20 (двадцати) рабочих дней со дня заключения договора о закупках представить обеспечение исполнения договора в размере 3.00% от общей суммы договора о закупках.

14.2. Требование по представлению обеспечения исполнения договора не распространяется на:

1) организации, входящие в Холдинг;

2) организации инвалидов (физические лица – инвалиды, осуществляющие предпринимательскую деятельность), состоящие в Реестре организаций инвалидов (физических лиц – инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга;

Положения настоящего пункта не распространяются на консорциумы.

14.3. В случае, если обеспечение исполнения договора не будут предоставлены в указанные сроки, то Заказчиком в одностороннем порядке расторгается заключенный договор о закупках, удерживается внесенное потенциальным поставщиком обеспечение заявки и тендерная комиссия определяет победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам оценки и сопоставления второе место.

Исключение составляют случаи полного и надлежащего исполнения поставщиком своих обязательств по договору о закупках до истечения окончательного срока внесения обеспечения исполнения договора о закупках.

14.4. Потенциальный поставщик вправе выбрать один из следующих видов обеспечения исполнения договора:

1. Гарантийный денежный взнос

2. Банковская гарантия

14.5. Банковская гарантия на сумму более 170 тысячекратного месячного расчетного показателя принимается в качестве обеспечения исполнения договора:

- от банков - резидентов РК, долгосрочный кредитный рейтинг в иностранной валюте (далее – Рейтинг) которых не ниже «В-» по Standard&Poor's, а при отсутствии у банка-резидента РК Рейтинга по Standard&Poor's допускается Рейтинг «В-» по Fitch или «В3» по Moody'sInvestorsService, либо рейтинг родительской организации (которой принадлежит более 50% акций банка-резидента РК) не ниже уровня «BBB» по Standard&Poor's, а при отсутствии у банка-резидента РК Рейтинга по Standard&Poor's допускается Рейтинг «BBB» по Fitch или «Baa2» по Moody'sInvestorsService;

- от банков - нерезидентов РК, Рейтинг которых не ниже «BBB» по Standard&Poor's, а при отсутствии у банка-нерезидента РК Рейтинга по Standard&Poor's допускается Рейтинг «BBB» по Fitch или «Baa2» по Moody'sInvestorsService.

Если в процессе исполнения договора о закупках Рейтинг банка, выдавшего гарантию, снизился до уровня ниже указанного в настоящем пункте либо лимиты по балансовым и внебалансовым обязательствам Фонда на банк закрыты, поставщик обязан в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты изменения Рейтинга или получения уведомления от Заказчика о закрытии лимита, предоставить в качестве обеспечения исполнения договора гарантию от банка, чей Рейтинг соответствует требованиям настоящего пункта.

Требование по замене банковской гарантии не распространяется на случаи, когда сумма обязательств поставщика по договору о закупках на дату снижения Рейтинга либо закрытия лимита составляет менее 170 тысячекратного месячного расчетного показателя либо срок завершения договора о закупках истекает менее чем через:

- 1 месяц (для договоров о закупках, период исполнения которых составляет 6 месяцев и менее);

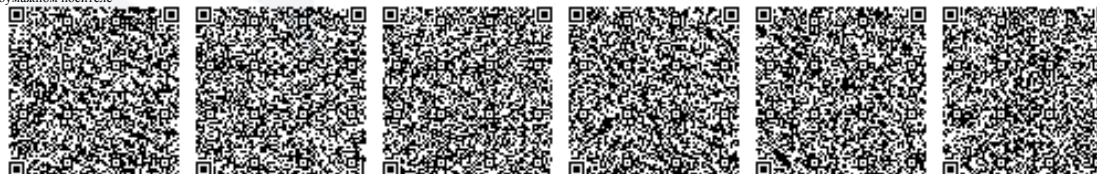
- 3 месяца (для договоров о закупках, период исполнения которых составляет более 6 месяцев).

Источником информации являются сведения о Рейтингах банков, публикуемые на сайтах вышеперечисленных рейтинговых агентств, а также письмо Заказчика о закрытии лимита на банк-контрагент.

В случае если поставщик не заменил обеспечение исполнения договора согласно требованиям настоящего пункта, то Заказчиком в одностороннем порядке расторгается заключенный договор о закупках.

14.6. Заказчик возвращает внесенное обеспечение исполнения договора о закупках поставщику в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты полного и надлежащего исполнения им своих обязательств по договору о закупках, в случае, если внесение обеспечения исполнения договора было предусмотрено договором.

В случае нарушения поставщиком исполнения договорных обязательств Заказчик вправе удержать из суммы внесенного обеспечения исполнения договора о закупках сумму штрафа, начисленную поставщику за нарушение исполнения им договорных обязательств и возникших в связи с этим убытков. Оставшаяся сумма обеспечения исполнения договора возвращается поставщику в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты полного и надлежащего исполнения им своих обязательств по договору, а также устранения им допущенных и возможных к устранению нарушений условий договора (в случае допущения таких нарушений) без внесения его в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.





При этом в случае полной оплаты штрафных санкций самостоятельно поставщиком обеспечение исполнение договора Заказчиком не удерживается и поставщик не вносится в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

15. Информация о случаях включения потенциального поставщика в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга

15.1. Потенциальный поставщик (поставщик) подлежит включению в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга по следующим основаниям:

- 1) наличие вступившего в законную силу решения (постановления) суда, установившего факт предоставления потенциальным поставщиком в тендерной заявке недостоверной информации и/или ложных сведений;
- 2) уклонение (отказ) потенциального поставщика, признанного победителем закупок способом тендера или запроса ценовых предложений, от заключения договора о закупках, за исключением случаев несвоевременного направления Заказчиком подписанного с его стороны договора в адрес потенциального поставщика.

Данная норма не распространяется на потенциального поставщика, занявшего по итогам тендера второе место;

- 3) невнесения обеспечения исполнения договора в установленные договором сроки, по закупкам, проведенным способом тендера за исключением случаев:

3.1) полного и надлежащего исполнения поставщиком своих обязательств по договору о закупках до истечения окончательного срока внесения обеспечения исполнения договора о закупках;

3.2) требования Заказчиком(ами) представления обеспечения исполнения договора:

- организациями инвалидов (физические лица - инвалиды, осуществляющие предпринимательскую деятельность), состоящими в Реестре организаций инвалидов (физических лиц - инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга;

- организациями, входящими в Холдинг;

3.3) значительного снижения курса национальной валюты Республики Казахстан, в период с даты подписания договора о закупках и до даты внесения обеспечения исполнения договора, предусмотренной в договоре о закупках.

- 4) в случае наличия вступившего в законную силу решения (постановления) суда, установившего факт неисполнения или ненадлежащего исполнения договора о закупках;

16. Порядок и сроки внесения изменений и дополнений в тендерную документацию

16.1. В случае внесения изменений и дополнений в тендерную документацию окончательный срок предоставления тендерных заявок продлевается на количество дней, прошедших со дня объявления закупки до даты внесения изменений и дополнений. Об изменениях и дополнениях тендерной документации и измененном сроке представления тендерных заявок уведомляются все потенциальные поставщики, подавшие тендерные заявки, в Системе. При этом данные тендерные заявки отзываются.

Дата утверждения: 05.03.2020

Утвердил: БАЛЖАНОВ БАУЫРЖАН КУСПАНОВИЧ

