**Документация для** **проведения тендера путем**

**конкурентных переговоров по закупкам**

**Услуг по проведению лабораторных анализов, г. Нур-Султан**

Форма проведения тендера путем конкурентных переговоров по закупкам Услуг по проведению лабораторных анализов (далее - переговоры) - заочно, на основании заявок на участие в переговорах (писем, коммерческих предложений).

Организатор/Заказчик переговоров ТОО «КазМунайГаз-Аэро».

Адрес Организатора/Заказчика – Республика Казахстан, г. Нур-Султан, ул. Кунаева, 8, блок Б, этаж 5, кабинет 513.

1. Сведения о закупке:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Номер лота и наименование ТРУ | Наименование закупаемых товаров, работ и услуг | Сумма, выделенная для закупки, в тг.без НДС | Место поставки | Срок поставки |
| № 1(108-8 У) | Услуги по проведению лабораторных/лабораторно-инструментальных исследований/анализов/Анализ проб бензина и дизельного топлива с получением подтверждающего заключения | 2 000 000 | г.Нур-Султан | С даты подписания договора по 12.2020 |
| № 2(106-8 У) | Услуги по проведению лабораторных/лабораторно-инструментальных исследований/анализов/ Анализ проб авиатоплива с получением подтверждающего заключения | 4 273 402,86 | г.Нур-Султан | С даты подписания договора по 12.2020 |

**2.** Порядок и сроки проведения переговоров и критерии оценки ценовых предложений потенциальных поставщиков - участников переговоров

Процедура проведения переговоров и определение победителя осуществляется в заочной форме, на основании заявок на участие в переговорах (писем, коммерческих предложений), представленных потенциальными поставщиками - участниками переговоров направленных в адрес Организатора/Заказчика (по средствам системы закупок).

Дата направления приглашения потенциальным поставщикам - участникам переговоров на участие в переговорах (здесь и далее по времени г. Нур-Султан) \_\_\_\_\_\_\_\_\_(согласно данным системы закупок).

Контактные лица организатора: Хасенова М.Ж.

Телефон: +7 (7172) 955529

E-mail: **m.khassenova@kmgaero.kz**

Потенциальные поставщики - участники переговоров должны представить в срок не позднее 10.00.ч. «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2020 года (на дату и время, определенное системой закупок) заявку (письмо, коммерческое предложение) с содержанием:

- наименования и реквизитов потенциального поставщика - участника переговоров;

- ценового предложения и дополнительное ценовое предложение на понижение цены (в случае его наличия);

- технической спецификации, в случае предложения потенциальным поставщиком – участником переговоров альтернативных технических характеристик, а также лучших характеристик закупаемых услуг либо согласие потенциального поставщика – участника переговоров с технической спецификацией Заказчика;

- согласие потенциального поставщика – участника переговоров с условиями и процедурой проведения переговоров;

- иные документы и сведения, предусмотренные документацией для конкурентных переговоров.

Приема заявок (писем, коммерческих предложений) осуществляется в электронной системе закупок.

Заочные переговоры проводятся с использованием в электронной системы закупок/электронной почты.

Оценка заявок осуществляется Переговорной группой, утвержденной приказом Организатора/Заказчика.

Заявка потенциального поставщика на участие в переговорах подлежит отклонению, если:

1) признания заявки на участие в переговорах несоответствующей требованиям к содержанию заявки, за исключением случаев несоответствия технической спецификации, когда потенциальный поставщик предлагает лучшие условия поставки товара, выполнения работ, оказания услуг, а также лучшие характеристики закупаемых товаров, работ, услуг;

2) если потенциальный поставщик является аффилированным лицом другого потенциального поставщика, подавшего заявку на участие в переговорах;

3) ценовое предложение потенциального поставщика превышает сумму, выделенную для закупки;

4) в случаях, предусмотренных пунктом 1 статьи 31 Стандарта управления закупочной деятельностью АО «Самрук-Қазына» и организациями пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления.

Проведение заочных переговоров и определение победителя Переговорной группой, по итогам рассмотрения заявок (писем, коммерческих предложений), будет проведено 15.00.ч. «\_\_\_**» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_** 2020 года по адресу Организатора/Заказчика, указанному выше.

Победитель переговоров определяется по наименьшей цене, при условии соответствия заявки потенциального поставщика-участника переговоров требованиям настоящей документации,

Закупки способом открытого тендера путем проведения конкурентных переговоров признаются несостоявшимися в случае:

1) отсутствия заявок на участие в переговорах;

2) если победитель тендера уклонился (отказался) от заключения договора о закупках.

Протокол проведения переговоров будет подписан руководителем и членами Переговорной группы в течение 2 (двух) рабочих дней с даты окончания переговоров, и в течение 1 (одного) рабочего дня с даты подписания будет направлен потенциальным поставщикам-участникам переговоров.

**3.** Техническая спецификация на закупаемые услуги

Описание и требуемые функциональные, технические и качественные характеристики закупаемой услуги указаны в Технической спецификации, являющейся Приложением №1 к настоящей документации.

Закупаемые услуги должны соответствовать требованиям, установленным в прилагаемой технической спецификации.

**4.** Договор о закупках заключается в соответствии с проектом договора о закупках по форме согласно Приложению №2 к настоящей документации.

**5.** Требования к содержанию ценового предложения:

Ценовое предложение потенциального поставщика должно содержать цену за единицу, а также общую/итоговую цену услуг без учета НДС, с включенными в нее всех сопутствующих расходов.

Ценовое предложение потенциального поставщика может содержать скидку к общей/итоговой цене услуг, представленную на условиях Заказчика, определенных в документации, а также скидку к общей/итоговой цене услуг, представленную с учетом альтернативных условий. В случае предложения потенциальным поставщиком скидки к общей/итоговой цене на условиях Заказчика, определенных в документации и (или) скидки при альтернативных условиях, ценовое предложение должно содержать общую/итоговую цену с учетом указанных скидок.

Ценовое предложение должно быть выражены в Тенге без учета НДС.

**6**. Иные сведения.

Организатор/Заказчик не несет никаких обязательств по компенсации любых расходов и убытков участников, связанных или возникших в связи с участием в переговорах.

Приложение №1 – Техническая спецификация;

Приложение №2 – Проект договора о закупках.