**Документация для конкурентных переговоров**

**по закупке способом тендера путем проведения конкурентных переговоров**

**по** **закупке** **товаров**

Заказчик: **ТОО «Магистральный Водовод»**

Адрес: КАЗАХСТАН г.Атырау, ул.Каиргали Смагулова 12

Телефон **+7** **(7122)** **762-912**

Электронная почта zhunisbekova.a@atyrau.kaztransoil.kz

**Срок начала предоставления заявок : Согласно объявления о закупке**

**Окончательный срок предоставления заявок: Согласно объявления о закупке**

**Срок предоставления дополнительных ценовых: В течение 1 рабочего дня**

Перечень закупаемых ТРУ:

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| № | № строки по Плану закупок | Наимено -вание товаров | Дополнительная характеристика | Кол-во | Единица измерения | Место оказания услуг | Срок оказания услуг | Условия оплаты |
| 1 | (1643 Т, 1761840) | Вкладыш (беруши) | Мягкие, щадящие кожу противошумовые вкладыши из вспененного полиуретана. Со шнуром. Акустическая эффективность 34 дБ. Комфортны в использовании благодаря конической форме, гладкой грязеотталкивающей поверхности. Упакованы попарно. Беруши (противошумные вкладыши) многоразовые. ГОСТ EN 13819-2-2014 | 54 | Штука | КАЗАХСТАН, Атырауская область, Атырауская область, Курмангазинский район, с.Кигач, ул.Бокей хана, 1, ГВНС Кигач | С даты подписания договора в течение 45 календарных дней | промежуточный платеж - 90.0%, окончательный платеж - 10.0% |
| 2 | (1642 Т, 1761839) | Вкладыш (беруши) | Мягкие, щадящие кожу противошумовые вкладыши из вспененного полиуретана. Со шнуром. Акустическая эффективность 34 дБ. Комфортны в использовании благодаря конической форме, гладкой грязеотталкивающей поверхности. Упакованы попарно. Беруши (противошумные вкладыши) многоразовые. ГОСТ EN 13819-2-2014 | 44 | Штука | КАЗАХСТАН, Атырауская область, Атырауская область, г. Атырау, ул. Смагулова,12 | С даты подписания договора в течение 45 календарных дней | промежуточный платеж - 90.0%, окончательный платеж - 10.0% |
| 3 | (1638 Т, 1761838) | Вкладыш (беруши) | Мягкие, щадящие кожу противошумовые вкладыши из вспененного полиуретана. Со шнуром. Акустическая эффективность 34 дБ. Комфортны в использовании благодаря конической форме, гладкой грязеотталкивающей поверхности. Упакованы попарно. Беруши (противошумные вкладыши) многоразовые. ГОСТ EN 13819-2-2014 | 43 | Штука | КАЗАХСТАН, Атырауская область, Атырауская область, Жылойский район, г.Кульсары, промзона ВОС "Кульсары" | С даты подписания договора в течение 45 календарных дней | промежуточный платеж - 90.0%, окончательный платеж - 10.0% |
| 4 | (1641 Т, 1761837) | Вкладыш (беруши) | Мягкие, щадящие кожу противошумовые вкладыши из вспененного полиуретана. Со шнуром. Акустическая эффективность 34 дБ. Комфортны в использовании благодаря конической форме, гладкой грязеотталкивающей поверхности. Упакованы попарно. Беруши (противошумные вкладыши) многоразовые. ГОСТ EN 13819-2-2014 | 31 | Штука | КАЗАХСТАН, Атырауская область, Атырауская область, г. Кульсары, Промзона, ВНС-8 Кульсары | С даты подписания договора в течение 45 календарных дней | Предоплата 0%Промежуточный платеж 90%Окончательный платеж 10% |
| 5 | (1640 Т, 1761836) | Вкладыш (беруши) | Мягкие, щадящие кожу противошумовые вкладыши из вспененного полиуретана. Со шнуром. Акустическая эффективность 34 дБ. Комфортны в использовании благодаря конической форме, гладкой грязеотталкивающей поверхности. Упакованы попарно. Беруши (противошумные вкладыши) многоразовые. ГОСТ EN 13819-2-2014 | 20 | Штука | КАЗАХСТАН, Мангистауская область, Мангистауская область, Тупкараганский район, вахтовый поселок Каражанбас, ВНС "Каражанбас" | С даты подписания договора в течение 45 календарных дней | Предоплата 0%Промежуточный платеж 90%Окончательный платеж 10% |
| 6 | (1639 Т, 1761835) | Вкладыш (беруши) | Мягкие, щадящие кожу противошумовые вкладыши из вспененного полиуретана. Со шнуром. Акустическая эффективность 34 дБ. Комфортны в использовании благодаря конической форме, гладкой грязеотталкивающей поверхности. Упакованы попарно. Беруши (противошумные вкладыши) многоразовые. ГОСТ EN 13819-2-2014 | 20 | Штука | КАЗАХСТАН, Атырауская область, Атырауская область, г. Атырау, Геологский сельский округ, п. Новокирпичный, ВНС-5 | С даты подписания договора в течение 45 календарных дней | Предоплата 0%Промежуточный платеж 90%Окончательный платеж 10% |
| 7 | (482-4 Т, 1761834) | Коврик | Диэлектрический коврик 750х750 предназначен для защиты персонала от возможного поражения электрическим током. Он изготовлен из специальной резины, которая предотвращает скольжение ног. Коврик имеет размеры 750мм по каждой стороне и выдерживает напряжение до 20кВ при частоте в 50Гц. Является обязательным вспомогательным средством при выполнении электромонтажных работ всех видов сложности. Имеют рифленую лицевую поверхность, глубина рифов 1-3 мм. Применяются в качестве дополнительного защитного средства в закрытых электроустановках напряжением свыше 1000В (кроме особо сырых помещений) и в открытых электроустановках в сухую погоду. Температура среды от -15 до +40 °С. Цвет - черный. ГОСТ 4997-75 " | 10 | Штука | КАЗАХСТАН, Атырауская область, Атырауская область, г. Атырау, Геологский сельский округ, п. Новокирпичный, ВНС-5 | С даты подписания договора в течение 45 календарных дней | Предоплата 0%Промежуточный платеж 90%Окончательный платеж 10% |

**1.** **Общие** **положения**

1.1. Тендерная документация проведения конкурентных переговоров (далее тендерная документация) разработана в соответствии со Стандартом управления закупочной деятельностью акционерным обществом «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» и организациями, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления, утвержденными решением Совета директоров акционерного общества «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» от 09 сентября 2019 года №31/19 (далее – Стандарт) и Порядком осуществления закупок акционерного общества «Самрук-Қазына» и организациями пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления, утвержденные решением Правления АО «Самрук-Қазына» от 03 июля 2019 года № 161. В настоящей тендерной документации используются следующие основные понятия:

**Система** – информационная система электронных закупок АО «ФНБ «Самрук-Қазына» (zakup.sk.kz);

**Электронный** **документ** – документ, в котором информация предоставлена в электронно-цифровой форме и удостоверена посредством электронной цифровой подписи (т.е. документ созданный и подписанный ЭЦП);

**Электронная** **копия** – документ, полностью воспроизводящий содержание подлинного документа в электронно-цифровой форме, удостоверенный электронной цифровой подписью Пользователя; **ЭЦП** – электронно-цифровая подпись, набор электронных цифровых символов, созданный средствами электронной цифровой подписи и подтверждающий достоверность электронного документа, его принадлежность и неизменность содержания;

**Заказчик** - Фонд или организация, входящая в Холдинг;

**Организатор закупок** - юридическое лицо либо структурное подразделение, определенное Заказчиком(ами) в целях выполнения процедур организации и проведения закупок;

**Потенциальный поставщик** - физическое лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность, юридическое лицо (за исключением государственных учреждений, если иное не установлено для них законами Республики Казахстан), временное объединение юридических лиц (консорциум), претендующее на заключение договора о закупках;

**Холдинг** – совокупность АО «Самрук-Қазына» и юридических лиц, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат Фонду на праве собственности или доверительного управления.

.

**2. Описание и требуемые функциональные, технические, качественные и эксплуатационные характеристики закупаемых ТРУ**

2.1. Описание и требуемые функциональные, технические, качественные, эксплуатационные характеристики закупаемых ТРУ указаны в Технической спецификации.

**3. Представление заявок на участие в тендере путем проведения конкурентных переговоров**

3.1 Потенциальный поставщик – участник переговоров должен предоставить заявки не менее 3 (трех) рабочих дней с даты направления Заказчиком приглашения на участие в переговорах (электронно),

**4. Содержание заявок на участие в тендере путем проведения конкурентных переговоров**

4.1 Заявка потенциального поставщика на участие в переговорах должна содержать:

4.1.1 Наименование и реквизиты потенциального поставщика – участника переговоров;

4.1.2 Ценовое предложение и дополнительное ценовое предложение на понижение цены (в случае его наличия);

4.1.3 Техническую спецификацию (в случае, если необходимость предоставления технической спецификации предусмотрена документацией для конкурентных переговоров), в случае предложения потенциальным поставщиком – участником переговоров альтернативных технических характеристик, а также лучших характеристик закупаемых ТРУ либо согласие потенциального поставщика – участника переговоров с технической спецификацией Заказчика;

4.1.4 Согласие потенциального поставщика – участника переговоров с условиями и процедурой проведения переговоров;

4.1.5 Доверенность на право подписания заявки уполномоченным лицом потенциального поставщика (предоставляется при проведении очных переговоров в случае, если заявка подписывается не первым руководителем);

4.1.6 Иные документы и сведения, предусмотренные документацией для конкурентных переговоров.

**5. Требования к содержанию и валюте ценового предложения**

5.1. Ценовое предложение в форме электронного документа, формируется Пользователем потенциального поставщика в Системе, и подписывается его ЭЦП;

5.2 .Ценовое предложение потенциального поставщика должно содержать цену за единицу, а также общую/итоговую цену товаров, работ и услуг без учета НДС, с включенными в нее расходами на их транспортировку и страхование, оплату таможенных пошлин, других налогов, сборов, а также иных расходов, предусмотренных условиями поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг.

5.3. Ценовое предложение потенциального поставщика может содержать скидку к общей/итоговой цене товаров, работ, услуг, представленную на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации, а также скидку к общей/итоговой цене товаров, работ, услуг, представленную с учетом альтернативных условий. В случае предложения потенциальным поставщиком скидки к общей/итоговой цене на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации и (или) скидки при альтернативных условиях, ценовое предложение должно содержать общую/итоговую цену с учетом указанных скидок;

При осуществлении долгосрочных закупок ценовое предложение должно содержать информацию о ценах, распределенных по годам, в порядке, определенном настоящим подпунктом;

5.4. Ценовое предложение участника электронных закупок, являющегося резидентом Республики Казахстан, должно быть выражено в тенге.

5.5 Ценовое предложение участника электронных закупок, не являющегося резидентом Республики Казахстан, может быть выражено в Российский рубль, Тенге, Доллар США, ЕВРО. Если ценовые предложения участников электронных закупок выражены в предусмотренной валюте, кроме тенге, то для их оценки и сопоставления они переводятся в тенге по курсу, установленному Национальным Банком Республики Казахстан, на дату вскрытия заявок на участие в тендере.

**6. Порядок проведения тендера путем проведения конкурентных переговоров**

6.1. По наступлению даты и времени окончания приема заявок, системой осуществляется вскрытие заявок на участие в переговорах.

6.2. В случае, если до даты и времени вскрытия не поступило ни одной заявки на участие в переговорах, в системе автоматически формируется протокол об итогах и закупка признается несостоявшейся.

6.3. В ходе переговоров уполномоченные представители участников переговоров, имеют право подать одно дополнительное ценовое предложение на понижение цены без изменения иных условий. После окончания переговоров дополнительные ценовые предложения не принимаются.

6.4. Победитель переговоров определяется по наименьшей цене с учетом дополнительного ценового предложения (в случае наличия).

При этом в случае осуществления закупок согласно подпунктам 2) и 12) пункта 1 статьи 11-1 Порядка, при отсутствии ценового предложения на весь объем закупок, переговорная группа вправе признать нескольких потенциальных поставщиков-участников переговоров победителями закупок по принципу наибольшего объема по наименьшей цене в целях приобретения полного объема закупаемых товаров, работ, услуг.

6.5. Протокол проведения переговоров должен быть подписан руководителем и членами переговорной группы в течение 2 (двух) рабочих дней с даты окончания переговоров, и в течение 1 (одного) рабочего дня с даты подписания направлен потенциальным поставщикам-участникам переговоров.

6.6. Протокол проведения переговоров должен в обязательном порядке содержать информацию о потенциальных поставщиках-участниках переговоров, их ценовых предложениях, отклоненных заявках, победителе, сроках заключения и сумме договора о закупках с победителем.

6.7. Заказчик на основании протокола проведения переговоров принимает решение о закупках в соответствии со статьей 11-1 Порядка в течение 15 (пятнадцати) рабочих дней с даты подписания протокола.

6.8. В случае предоставления одной тендерной заявки, тендерная комиссия вправе признать закупку состоявшейся при условии соответствия тендерной заявки требованиям тендерной документации. В данном случае победителем признается потенциальный поставщик, предоставивший тендерную заявку.

6.9. Решение о закупках способом тендера путем проведения конкурентных переговоров в случаях, предусмотренных пунктом 1 статьи 11-1 Порядка, формируется и утверждается в Системе посредством подписания ЭЦП.

**7. Заявка потенциального поставщика подлежащая отклонению**

7.1. Признания заявки на участие в переговорах несоответствующей требованиям к содержанию заявки, за исключением случаев несоответствия технической спецификации, когда потенциальный поставщик предлагает лучшие условия поставки товара, выполнения работ, оказания услуг, а также лучшие характеристики закупаемых товаров, работ, услуг;

7.2. Если потенциальный поставщик является аффилированным лицом другого потенциального поставщика, подавшего заявку на участие в переговорах;

7.3. Ценовое предложение потенциального поставщика превышает сумму, выделенную для закупки;

7.4. В случаях, предусмотренных пунктом 1 статьи 31 Стандарта.