Утверждена приказом

Управляющего директора по обеспечению

АО «Самрук-Энерго»

от \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_2019 года №\_\_\_\_\_\_

**Тендерная документация по закупке гипохлорита натрия**

**способом открытого тендера в рамках реализации закупочной категорийной стратегии «Промышленная химия»**

**Заказчики:** АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2», ТОО «Экибастузская ГРЭС-1».

**Организатор закупок:** Акционерное общество «Самрук-Энерго» 010000, РК, г.Нур-Султан, пр. Кабанбай батыра, 15 А, Блок Б.

Настоящие электронные закупки способом открытого тендера проводятся посредством Информационной системы электронных закупок на веб-портале: <https://zakup.sk.kz>.

**Перечень закупаемых товаров указан в разделе «Лоты» на портале электронных закупок на веб-портале:** [**https://zakup.sk.kz**](https://zakup.sk.kz)**.**

Размер обеспечения заявки на участие в тендере – 1% (один процент) от суммы, выделенной для закупки.

**Банковские реквизиты для внесения обеспечения заявки на участие в электронном тендере/обеспечения исполнения договора:**

ИИК KZ216010131000078623 в АО «Народный Банк Казахстана», БИК HSBKKZKX, Код 17, БИН 070540008194

Срок действия тендерной заявки должен составлять не менее 90 календарных дней. Течение срока действия обеспечения заявки на участие в тендере исчисляется со дня окончательного срока представления тендерной заявки.

Адрес электронной почты и номер телефона для обращения потенциальных поставщиков в случае нарушения их прав в связи с проводимыми закупками: +7 (7172) 55-31-27, электронный адрес: d.sagind[ykov@samruk-energy.kz, Сагиндыков Дархан Танатович, Управляющий директор по обеспечению АО «Самрук-Энерго»; shushakov](mailto:ykov@samruk-energy.kz,%20Сагиндыков%20Дархан%20Танатович,%20Управляющий%20директор%20по%20обеспечению%20АО%20)@samruk-energy.kz, Шушаков Ержан Ермекович, Директор департамента «Управление Закупками и Запасами» АО «Самрук-Энерго».

1. **Общие положения**
   1. Тендерная документация разработана в соответствии с Порядком[[1]](#footnote-1) и Стандартом управления закупочной деятельностью акционерного общества «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» и организаций пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления, утвержденным решением Правления акционерного общества «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» от 9 сентября 2019 года №31/19 (далее – Стандарт).
   2. В настоящей тендерной документации используются следующие основные понятия:

**Договор о закупках** – гражданско-правовой договор, заключенный между Заказчиком и поставщиком;

**Заказчик** – Фонд или организация, входящая в Холдинг;

**Закупочная категорийная стратегия (ЗКС)** – документ, определяющий оптимальный подход к закупке товаров, работ и услуг, исходя из максимизации выгод;

**Система** – информационная система Фонда, обеспечивающая проведение электронных закупок в соответствии с Порядком и Стандартом;

**Категория закупок (Категория)** – группа товаров и/или группа работ и/или услуг, которые не являются идентичными, при этом объединяются в одну группу на основании одинаковых характерных признаков или схожих атрибутов, технических и иных характеристик, обеспечивающих выполнение схожих функций. При объединении номенклатурных позиций ТРУ в Категорию закупок учитываются такие факторы, как наличие общего рынка поставщиков, одинаковая технология производства, принадлежность к одной сфере деятельности и пр.;

**Наблюдатель** – представитель Национальной палаты предпринимателей Республики Казахстан «Атамекен» (далее – НПП)/общественных объединений или ассоциаций (союзов), определенный в Системе в качестве лица, осуществляющего наблюдение при закупках способом тендера или при проведении ПКО;

**Организатор закупок** – юридическое лицо либо структурное подразделение, определенное Заказчиком(ами) в целях выполнения процедур организации и проведения закупок;

**Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга** – систематизированные сведения о ненадежных потенциальных поставщиках (поставщиках);

**Тендерная документация** – документация, предоставляемая потенциальному поставщику для подготовки тендерной заявки и содержащая сведения об условиях и порядке проведения тендера;

**Товаропроизводитель** – потенциальный поставщик (поставщик), производящий товар, состоящий в Реестре товаропроизводителей Холдинга (*текущая редакция действует до 29 марта 2020 года*);

**Фонд** – АО «Самрук-Қазына»;

**Холдинг** – совокупность Фонда и юридических лиц, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат Фонду на праве собственности или доверительного управления. Косвенная принадлежность – принадлежность каждому последующему юридическому лицу пятидесяти и более процентов голосующих акций (долей участия) иного юридического лица на праве собственности или доверительного управления;

**Электронный документ** – документ, в котором информация предоставлена в электронно-цифровой форме и удостоверена посредством электронной цифровой подписи;

**Электронная копия** – документ, полностью воспроизводящий содержание подлинного документа (нотариально заверенной копии) в электронно-цифровой форме, удостоверенный электронной цифровой подписью Пользователя;

**ЭЦП** – электронно-цифровая подпись, набор электронных цифровых символов, созданный средствами электронной цифровой подписи и подтверждающий достоверность электронного документа, его принадлежность и неизменность содержания.

* 1. Тендерная документация доступна для просмотра зарегистрированным потенциальным поставщикам, уполномоченным представителям Заказчика/Организатора закупок, Уполномоченному органу по вопросам осуществления закупок, Наблюдателям и ПК которой прямо или косвенно принадлежит Заказчик.
  2. Организатор закупок должен пригласить для участия в закупках в качестве Наблюдателей (без права голосования и принятия решения) представителей:
     1. общественных объединений и/или ассоциаций (союзов) при проведении тендеров на сумму свыше 75 (семидесяти пяти) миллионов тенге без учета НДС;
     2. НПП при проведении тендеров на сумму свыше 250 (двухсот пятидесяти) миллионов тенге без учета НДС.
  3. Зарегистрированные потенциальные поставщики и/или представители НПП вправе направить замечания к проекту тендерной документации, а также запросы о разъяснении положений проекта тендерной документации в срок не позднее 3 (трех) рабочих дней со дня размещения проекта тендерной документации.

При отсутствии замечаний к проекту тендерной документации Организатор закупок по истечению срока, предусмотренного пунктом 19 статьи 35 Стандарта, вправе принять решение об утверждении тендерной документации.

* 1. В случае наличия замечаний Организатор закупок в течение 2 (двух) рабочих дней со дня истечения срока, установленного в пункте 19 статьи 35 Стандарта, принимает одно из следующих решений:
     1. вносит изменения и/или дополнения в проект тендерной документации;
     2. отклоняет замечания к проекту тендерной документации с указанием обоснований причин их отклонения;
     3. дает разъяснения положений проекта тендерной документации.

Решения, предусмотренные настоящим пунктом, оформляются протоколом предварительного обсуждения проекта тендерной документации, который утверждается уполномоченным лицом Организатора закупок и автоматически публикуется в Системе.

Протокол предварительного обсуждения проекта тендерной документации должен содержать информацию о поступивших замечаниях к проекту тендерной документации и о принятых решениях по ним.

* 1. Описание и требуемые функциональные, технические, качественные, эксплуатационные характеристики закупаемых ТРУ указаны в технической спецификации в Системе.

1. **Представление заявок на участие в тендере**
   1. Тендерная заявка является формой выражения согласия потенциального поставщика осуществить поставку товаров, выполнить работы, оказать услуги в соответствии с требованиями и условиями, установленными тендерной документацией.
   2. Тендерные заявки формируются в виде электронных документов в соответствии с типовой формой (согласно Приложению № 6 к Стандарту) и предоставляются потенциальными поставщиками до истечения времени и даты вскрытия тендерных заявок, указанных в объявлении. Потенциальные поставщики вправе до наступления времени и даты вскрытия заявок отзывать поданные заявки.
   3. Тендерные заявки, поданные потенциальными поставщиками, автоматически регистрируются в Системе. В качестве подтверждения приема или отказа в приеме тендерной заявки потенциальному поставщику, подавшему тендерную заявку, автоматически направляется соответствующее уведомление.

Отказ в приеме тендерной заявки Системой производится в случаях:

* + 1. подачи потенциальным поставщиком ценового предложения, выраженного в тенге, превышающего сумму, выделенную для закупки;
    2. подачи потенциальным поставщиком тендерной заявки после наступления даты и времени вскрытия;
    3. подачи тендерной заявки потенциальным поставщиком, состоящим в перечне(ях), указанном(ых) в подпункте 1) пункта 1 статьи 31 Стандарта;
    4. подачи тендерной заявки потенциальным поставщиком, не являющимся товаропроизводителем (в случае, указанном в подпункте 1) пункта 4 статьи 35 Стандарта) или не состоящим в Реестре ОИН (в случае, указанном в подпункте 2) пункта 4 статьи 35 Стандарта).
  1. Тендерная заявка должна соответствовать требованию к языку составления и представления тендерных заявок, изложенного в тендерной документации, а также срок действия тендерной заявки должен соответствовать или быть не менее срока, установленного тендерной документацией.

1. **Содержание заявок на участие в тендере**
   1. Заявка на участие в закупке должна содержать:
      1. Заполненную и подписанную потенциальным поставщиком тендерную заявку (в форме электронного документа);
      2. Техническую спецификацию (техническое задание) потенциального поставщика в форме электронного документа, сформированного в Системе. При этом к технической спецификации могут быть приложены документы в виде электронных копий и/или электронных документов, соответствующих требованиям, установленным тендерной документацией;
      3. Документ, подтверждающий внесение обеспечения тендерной заявки, соответствующей условиям внесения, содержанию и виду, изложенному в тендерной документации или электронную банковскую гарантию.

Сумма обеспечения тендерной заявки не должна быть ниже размера, установленного тендерной документацией.

Срок действия обеспечения тендерной заявки должен быть не менее срока действия тендерной заявки. При этом течение срока действия обеспечения заявки на участие в тендере начинается со дня вскрытия тендерных заявок.

В случае внесения потенциальным поставщиком обеспечения заявки в виде банковской гарантии на бумажном носителе, ее оригинал представляется Организатору закупок до окончательного срока представления тендерных заявок.

Достоверность обеспечения тендерной заявки в виде электронной банковской гарантии подтверждается потенциальным поставщиком в Системе (в личном кабинете);

* + 1. Документ, содержащий сведения о государственной регистрации потенциального поставщика, первом руководителе и учредителях (участниках) потенциального поставщика, выданный в соответствии с законодательством Республики Казахстан не более чем за 30 (тридцать) календарных дней до даты вскрытия тендерных заявок), в форме электронного документа или электронной копии.

В случае участия консорциума предоставляются документы, содержащие указанные сведения по каждому юридическому лицу, входящему в консорциум, документ, подтверждающий право подписания соглашения о консорциуме уполномоченным лицом каждого юридического лица, входящего в консорциум, а также соглашение о консорциуме.

В случае участия консорциума в качестве документа, содержащего сведения об учредителях (участниках) потенциального поставщика, в том числе могут быть представлены уставы каждого юридического лица, входящего в консорциум;

* + 1. Ценовое предложение, подписанное потенциальным поставщиком (в форме электронного документа).

При условии комплексной закупки товаров или комплексной закупки услуг, ценовое предложение потенциального поставщика должно быть представлено на все лоты, объединенные в совокупность лотов, с указанием цены по каждому лоту, без учета НДС;

* + 1. Сведения о согласии потенциального поставщика с условиями, видом, объемом и способом внесения обеспечения исполнения договора;
    2. Сведения об ознакомлении потенциального поставщика с условиями внесения в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга;
    3. Доверенность, выданная лицу (лицам), представляющему интересы потенциального поставщика, на право подписания заявки и документов, содержащихся в тендерной заявке (в форме электронного документа).

Не предоставляется в случае подписания заявки и документов первым руководителем потенциального поставщика, имеющем право выступать от имени потенциального поставщика без доверенности, в соответствии с Уставом потенциального поставщика.

Потенциальным поставщиком-нерезидентом Республики Казахстан предоставляется в форме электронной копии;

* 1. Потенциальный поставщик-нерезидент Республики Казахстан представляет такие же документы, предусмотренные пунктом 3.1., что и резиденты Республики Казахстан, либо документы, содержащие аналогичные сведения.
  2. При предоставлении документов в форме электронных копий документы предоставляются в форме электронных копий оригиналов или нотариально засвидетельствованных копий документов, перечисленных в пункте 3.1.

1. **Требования к содержанию ценового предложения**
   1. Ценовое предложение потенциального поставщика должно содержать цену за единицу, а также общую/итоговую цену товаров, работ и услуг без учета НДС, с включенными в нее расходами на их транспортировку и страхование, оплату таможенных пошлин, других налогов, сборов, а также иных расходов, предусмотренных условиями поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг.
   2. Ценовое предложение потенциального поставщика может содержать скидку к общей/итоговой цене товаров, работ, услуг, представленную с учетом альтернативных условий.

В случае предложения потенциальным поставщиком скидки к общей/итоговой цене при альтернативных условиях, ценовое предложение должно содержать общую/итоговую цену с учетом указанных скидок.

Условие о комплексной закупке товаров, комплексной закупке услуг определяет, что потенциальные поставщики должны представить заявку на все лоты, объединенные в совокупность лотов (комплексная закупка), с указанием цены по каждому лоту, без учета НДС. При этом оценка заявок по лотам, объединенным в комплексную закупку, осуществляется на основе общей суммы ценового предложения по всем лотам, включенным в комплексную закупку, без учета НДС.

* 1. Ценовое предложение потенциального поставщика должно быть выражено в тенге.

1. **Вскрытие тендерных заявок**
   1. Тендерные заявки вскрываются после наступления даты и времени вскрытия путем публикации содержимого поданных заявок. При этом формируется протокол вскрытия тендерных заявок.
   2. Вскрытые тендерные заявки доступны для просмотра членам и секретарю тендерной комиссии, Уполномоченному органу по вопросам осуществления закупок, Наблюдателям и ПК, которой прямо или косвенно принадлежит Заказчик.

Потенциальным поставщикам, принявшим участие в данной закупке, указанный доступ предоставляется после публикации протокола итогов (при проведении открытого тендера).

* 1. В случае, если до даты и времени вскрытия не поступило ни одной заявки на участие в тендере, закупки способом открытого тендера признаются несостоявшимися и Системой формируется протокол итогов закупок.

1. **Порядок рассмотрения, оценки и сопоставления заявок на участие в тендере**
   1. Тендерные заявки оцениваются и сопоставляются тендерной комиссией на соответствие требованиям, предусмотренным тендерной документацией.
   2. Заявки рассматриваются тендерной комиссией в срок не более 10 (десяти) рабочих дней со дня вскрытия тендерных заявок. При проведении закупок товаров, работ, услуг, имеющих сложные технические характеристики и спецификации, заявки рассматриваются тендерной комиссией с привлечением эксперта (экспертной комиссии) в срок не более 20 (двадцати) рабочих дней со дня вскрытия тендерных заявок.

В случае проведения закупок товаров, по которым часть лотов или один лот требуют дополнительного рассмотрения, связанного с испытанием продукции, в связи с предложением потенциальным поставщиком альтернативных технических характеристик и (или) технологических решений при ее производстве, срок рассмотрения заявок по данному лоту (лотам) дополнительно продлевается до получения результатов испытаний, но не более чем на 20 (двадцать) рабочих дней.

* 1. В случае выявления несоответствий заявок требованиям Приложения № 6 к Стандарту, в сроки, указанные в пункте 6.2., формируется протокол предварительного рассмотрения, с указанием исчерпывающего перечня выявленных несоответствий.
  2. Протокол предварительного рассмотрения подписывается членами тендерной комиссии и ее секретарем, и автоматически публикуется в Системе.
  3. Потенциальные поставщики, в заявках которых были выявлены несоответствия, вправе в течение 2 (двух) рабочих дней с даты публикации протокола предварительного рассмотрения представить дополнения и/или изменения в тендерную заявку с целью устранения выявленных несоответствий.

При этом не допускается приведение заявок в соответствие с требованиями Приложения № 6 к Стандарту потенциальными поставщиками, не внесшими обеспечение тендерной заявки либо внесшими его с нарушением требований, определенных в тендерной документации (в случае, если тендерной документацией предусматривается внесение обеспечения тендерной заявки).

* 1. В случае отсутствия у тендерной комиссии замечаний к тендерным заявкам протокол предварительного рассмотрения не формируется.
  2. Повторное рассмотрение тендерных заявок по итогам процедуры предварительного рассмотрения и предоставления дополнений и/или изменений в заявку на участие в тендере осуществляется в срок не более 5 (пяти) рабочих дней с даты истечения срока, предусмотренного пунктом 6.5.
  3. При рассмотрении заявок тендерная комиссия вправе с целью уточнения сведений, содержащихся в заявках, запросить необходимую информацию у соответствующих государственных органов, физических и юридических лиц.
  4. Тендерная заявка потенциального поставщика подлежит отклонению в следующих случаях:
     1. признания тендерной заявки несоответствующей требованиям к содержанию тендерной заявки (Приложение № 6 к Стандарту), за исключением случаев несоответствия технической спецификации, когда потенциальный поставщик предлагает лучшие условия поставки товара, выполнения работ, оказания услуг, а также лучшие характеристики закупаемых товаров, работ, услуг;
     2. если потенциальный поставщик является аффилированным лицом другого потенциального поставщика, подавшего заявку на участие в данном тендере (лоте);
     3. ценовое предложение потенциального поставщика превышает сумму, выделенную для закупки;
     4. ценовое предложение потенциального поставщика признано тендерной комиссией демпинговым;
     5. в случаях, предусмотренных пунктом 1 статьи 31 Стандарта.

Указанные основания для отклонения тендерных заявок потенциальных поставщиков являются исчерпывающими.

Не допускается отклонение тендерной заявки по формальным основаниям. Формальными основаниями являются случаи, не указанные в настоящем пункте.

1. **Подведение итогов**
   1. После истечения времени, отведенного для подачи дополнительного ценового предложения, в Системе автоматически формируется протокол итогов электронных закупок.
   2. Протокол итогов подписывается ЭЦП членов тендерной комиссии и ее секретарем, и автоматически публикуется в Системе.
   3. Закупки способом тендера признаются несостоявшимися в случае:
      1. представления менее двух заявок (за исключением случая, предусмотренного пунктом 3 статьи 43 Стандарта);
      2. если по итогам рассмотрения тендерных заявок осталось менее двух заявок;
      3. если победитель тендера и потенциальный поставщик, занявший по итогам тендера второе место, уклонились от заключения договора о закупках или с момента вскрытия заявок до момента заключения договора были внесены в перечень(ни), указанный(е) в подпункте 1) пункта 1 статьи 31 настоящего Стандарта;
      4. непредставления победителем и потенциальным поставщиком, занявшим второе место, обеспечения исполнения договора;
      5. если победитель тендера с момента вскрытия заявок и до момента заключения договора по итогам тендера, был внесен в перечень(ни), указанный(е) в подпункте 1) пункта 1 статьи 31 Стандарта, и потенциальный поставщик, занявший по итогам тендера второе место, уклонился от заключения договора или не внес обеспечение исполнение договора.
   4. Если закупки способом тендера признаны несостоявшимися, Заказчик вправе:
      1. повторно провести закупки способом открытого тендера;
      2. изменить условия закупок и повторно провести закупки способом открытого тендера;
      3. об осуществлении закупок способом тендера путем проведения конкурентных переговоров.

Решение, предусмотренное подпунктом 1) настоящего пункта, принимается Заказчиком в срок до 15 (пятнадцати) рабочих дней со дня, следующего за днем утверждения итогов закупок.

Решение, предусмотренное подпунктом 3) настоящего пункта по итогам закупок, признанных несостоявшимися по основаниям, предусмотренным подпунктами 1) и 2) пункта 8.3. принимается Заказчиком не ранее чем через 5 (пять) рабочих дней с даты подписания протокола об итогах открытого тендера.

* 1. Тендерная комиссия определяет победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам тендера второе место, по цене и на условиях, предложенных им в тендерной заявке, в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня наступления одного из следующих случаев:
     1. победитель тендера не представил обеспечение исполнения договора в течение 20 (двадцати) рабочих дней со дня заключения договора о закупках.

При этом Заказчиком в одностороннем порядке расторгается заключенный договор о закупках и удерживается обеспечение тендерной заявки. Исключение составляют случаи полного и надлежащего исполнения поставщиком своих обязательств по договору о закупках до истечения окончательного срока внесения обеспечения исполнения договора о закупках;

* + 1. победитель тендера в сроки, установленные протоколом итогов тендера, не представил Заказчику подписанный договор о закупках. При этом договор о закупках с потенциальным поставщиком, занявшим по итогам тендера второе место, заключается по цене, не превышающей предложенную им цену в тендерной заявке;
    2. если на этапе исполнения договора договор о закупках был расторгнут по вине поставщика. В данном случае договор о закупках с потенциальным поставщиком, занявшим по итогам тендера второе место, заключается по цене, не превышающей предложенную им цену в тендерной заявке, с учетом стоимости обязательств, исполненных поставщиком и оплаченных Заказчиком;
    3. если победитель тендера с момента вскрытия заявок и до момента заключения договора по итогам тендера, был внесен в перечень(ни), указанный(е) в подпункте 1) пункта 1 статьи 31 Стандарта.

В случаях, предусмотренных настоящим пунктом, после признания победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам тендера второе место, Заказчик осуществляет процедуру заключения договора с потенциальным поставщиком, занявшим второе место, в порядке и сроки, предусмотренные статьей 67 Стандарта.

В случае отказа от подписания договора о закупках или непредставление подписанного договора о закупках поставщиком, занявшим по итогам тендера второе место, закупки должны быть осуществлены повторно.

* 1. Решение тендерной комиссии об определении победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам тендера второе место, оформляется протоколом об определении победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам тендера второе место, который должен содержать сумму и сроки заключения договора о закупках.

В этом случае потенциальный поставщик, занявший по итогам тендера второе место, уведомляется о признании его победителем, и опубликовывается соответствующая информация в Системе.

1. **Порядок заключения и изменения договора о закупках**
   1. Договор о закупках способом тендера заключается в Системе в соответствии с проектом договора, содержащимся в тендерной документации, по цене, предложенной победителем закупок, с начислением к ней НДС (за исключением случаев, когда победитель закупок не является плательщиком НДС или предмет закупок не облагается НДС в соответствии с законодательством Республики Казахстан) в срок не более 10 (десяти) рабочих дней, но не ранее чем через 3 (три) рабочих дня со дня, следующего за днем публикации протокола итогов закупок. При этом Заказчик направляет победителю тендера подписанный со своей стороны проект договора о закупках не менее чем за 3 (три) рабочих дня до окончательного срока подписания договора согласно протокола об итогах закупок
   2. Если договор о закупках заключается с предварительно квалифицированным потенциальным поставщиком, являющимся товаропроизводителем закупаемого товара, условиями договора должна предусматриваться предоплата в размере не менее 30% от суммы договора (при долгосрочных закупках – не менее 30% от суммы, предусмотренной для поставки товара на следующие 12 (двенадцать) месяцев действия долгосрочного договора), которая должна выплачиваться не позднее 30 (тридцати) календарных дней с даты заключения договора.
   3. Заказчик направляет проект договора о закупках, сформированный в виде электронного документа, в личный кабинет потенциального поставщика для подтверждения редакции проекта договора. При этом потенциальный поставщик должен подтвердить редакцию проекта договора в течение 2 (двух) рабочих дней с даты получения проекта договора.

В случае не подтверждения редакции проекта договора потенциальным поставщиком в установленный срок, Заказчик вправе подписать договор о закупках и направить подписанный со своей стороны договор потенциальному поставщику на подписание.

* 1. Победитель закупок обязан подписать договор в Системе в срок не более 3 (трех) рабочих дней со дня подписания его Заказчиком.

Проект договора от лица консорциума подписывается участником консорциума, подавшим тендерную заявку или ценовое предложение от лица консорциума.

* 1. В случае, если потенциальный поставщик, за исключением потенциального поставщика, занявшего по итогам тендера второе место, не подписал договор в установленные сроки, то такой потенциальный поставщик признается уклонившимся от заключения договора.

В случае признания потенциального поставщика уклонившимся от заключения договора о закупках, Заказчиком удерживается внесенное им обеспечение тендерной заявки и сведения о нем направляются Заказчиком Оператору Фонда по закупкам для включения в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

Потенциальный поставщик не признается уклонившимся от заключения договора о закупках в случаях отказа потенциального поставщика от заключения договора (долгосрочного договора) о закупках, связанного со значительным снижением курса национальной валюты Республики Казахстан, в период с даты вскрытия тендерных заявок и до даты подписания договора о закупках.

* 1. Проект договора о закупках должен содержать условие об осуществлении расчета, в том числе окончательного расчета по договору в срок не позднее 30 (тридцати) календарных дней с даты подписания сторонами актов, подтверждающих поставку товара, оказание услуг, выполнение работ, если иное не определено в утвержденной закупочной категорийной стратегии.
  2. Заказчик обязан предусмотреть в договоре о закупках ответственность обеих сторон за несвоевременное исполнение обязательств по договору.
  3. Внесение изменений и (или) дополнений в проект договора о закупках допускается по основаниям, предусмотренным Статьей 68 Стандарта.
  4. Внесение изменений и (или) дополнений в заключенный договор о закупках допускается по основаниям, предусмотренным Статьей 71 Стандарта.

1. **Условия, виды, объем и способ внесения обеспечения исполнения договора**
   1. В случае, если договором о закупках предусматривается предоставление победителем тендера обеспечения исполнения договора, то победитель тендера должен в срок не более 20 (двадцати) рабочих дней со дня заключения договора о закупках представить обеспечение исполнения договора в размере 3% от общей суммы договора о закупках.

Потенциальный поставщик вправе выбрать один из следующих видов обеспечения исполнения договора:

* + 1. гарантийный денежный взнос;
    2. банковская гарантия.
  1. Требование о представлении Заказчику обеспечения исполнения договора не распространяется на:
     1. организации, входящие в Холдинг;
     2. организации инвалидов (физические лица – инвалиды, осуществляющие предпринимательскую деятельность).

Положения настоящего пункта не распространяются на консорциумы.

* 1. В случае, если победитель тендера не представил обеспечение исполнения договора в срок не более 20 (двадцати) рабочих дней со дня заключения договора о закупках, то Заказчиком в одностороннем порядке расторгается заключенный договор о закупках, удерживается внесенное потенциальным поставщиком обеспечение заявки и тендерная комиссия определяет победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам тендера второе место.

Исключение составляют случаи полного и надлежащего исполнения поставщиком своих обязательств по договору о закупках до истечения окончательного срока внесения обеспечения исполнения договора о закупках.

Сведения о поставщике, не внесшем обеспечение исполнения договора, Заказчиком направляются в установленном порядке Оператору Фонда по закупкам для внесения сведений о таком поставщике в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга за исключением случаев отказа потенциального поставщика от внесения обеспечения исполнения договора, связанного со значительным снижением курса национальной валюты Республики Казахстан, в период с даты подписания договора о закупках и до даты внесения обеспечения исполнения договора, предусмотренной в договоре о закупках.

* 1. В случае, если поставщик не заменил обеспечение возврата аванса (предоплаты) и (или) обеспечение исполнения договора согласно требованиям пункта 5 Статьи 70, то Заказчиком в одностороннем порядке расторгается заключенный договор о закупках.
  2. Заказчик возвращает внесенное обеспечение исполнения договора о закупках поставщику в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты полного и надлежащего исполнения им своих обязательств по договору о закупках, в случае, если внесение обеспечения исполнения договора было предусмотрено договором.
  3. В случае нарушения поставщиком исполнения договорных обязательств Заказчик вправе удержать из суммы внесенного обеспечения исполнения договора о закупках сумму штрафа, начисленную поставщику за нарушение исполнения им договорных обязательств и возникших в связи с этим убытков. Оставшаяся сумма обеспечения исполнения договора о закупке возвращается поставщику в срок не более 10 (десяти) рабочих дней с даты полного и надлежащего исполнения им своих обязательств по договору, а также устранения им допущенных и возможных к устранению нарушений условий договора о закупке (в случае допущения таких нарушений) без внесения его в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

При этом в случае полной оплаты штрафных санкций поставщиком до подачи Заказчиком искового заявления в суд обеспечение исполнения договора Заказчиком не удерживается, и поставщик не вносится в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

1. **Отмена/пересмотр итогов открытого тендера**
   1. В случае обнаружения нарушений, влияющих на итоги открытого тендера (лота), в проводимом/проведенном открытом тендере (лоте) Заказчик/организатор закупок и (или) тендерная комиссия до момента заключения договора обязана отменить тендер (лот) или его итоги. При этом тендер (лот) должен быть пересмотрен (в том же составе тендерной комиссии с теми же потенциальными поставщиками, участвовавшими в тендере (лоте).
   2. В случае обнаружения нарушений в тендерной документации, влияющих на итоги проводимого тендера (лота), Заказчик/организатор закупок до даты вскрытия тендерных заявок обязан отменить тендер (лот), привести в соответствие тендерную документацию и заново объявить тендер (лот). В случае поступления акта проверки/уведомления Уполномоченного органа по вопросам осуществления закупок, с указанием на нарушения в тендерной документации, влияющего на итоги проводимого/проведенного тендера (лота), Заказчик/организатор закупок до момента заключения договора обязан отменить тендер (лот), привести в соответствие тендерную документацию и заново объявить тендер (лот).

Не допускается отмена тендера (лота) с целью устранения нарушений в тендерной документации, влияющих на итоги проводимого тендера (лота), после даты вскрытия тендерных заявок без акта проверки/уведомления Уполномоченного органа по вопросам осуществления закупок.

* 1. Заказчик/организатор закупок в течение 2 (двух) рабочих дней со дня принятия решения об отмене тендера (лота) или его итогов обязан известить об этом лиц, участвовавших в проводимых закупках, и разместить соответствующее объявление в Системе, содержащее указание на допущенные нарушения.

1. *Порядок осуществления закупок акционерным обществом «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» и организациями пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления, утвержденным решением Совета директоров акционерного общества «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» от 3 июля 2019 года №161* [↑](#footnote-ref-1)